

言った言わないを防ぐ交渉のやり方 & 貴社にもブランドはありま〜す!

〜二人のサムライが、契約からブランド化に至るまで、幅広く斬り込みます〜

【第一部 18:30 ~ 19:15】

言った言わないを防ぐ交渉のやり方

〜ポイントを押えた請求書・契約書の書き方〜

契約するときは大事なところを先送りにしたり、大事なところがすっかり抜け落ちたりすることがあります。裁判や示談のときに問題となった実例をベースに、ポイントを押えた交渉のやり方を教えます。

講師紹介：

弁護士 阪田 裕史

大阪弁護士会所属
同志社大学卒
2016年1月

阪神総合法律事務所設立 代表
あなたの会社を100年企業にする
お手伝いを経営理念に中小企業の
法務、労働問題を専門とする。



【第二部 19:20 ~ 20:05】

貴社にもブランドはありま〜す!!

〜フリーライド・ダイリュション・ポリュションを防ぐために〜
(ただ乗り) (希釈化) (汚染)

ブランドは大手や有名企業だけのものと思っていませんか？
どんな会社にも色・風土があります。
それが貴社のブランドです。
ブランドについて、一緒に考えて見ましょう！

講師紹介：

弁理士 渡辺 隆一

日本弁理士会所属
九州大学大学院工学研究科修士
尼崎商工会議所サムライ研究会無料相談員
2018年度
日本弁理士会 知的財産経営センター
価値評価総務部部長
特許業務法人いしい特許事務所 代表社員



- 日 時：2020年2月21日（金） 18:30 開会（18:00 受付）
- 会 場：尼崎市中小企業センター 研修室（阪神尼崎駅より徒歩5分）
- 参加費：セミナー参加費 1,000円 懇親会参加費 4,000円
セミナーで聞けなかった質問・ここでしか聞けない専門家の本音トーク（口外禁止）
セミナー終了後懇親会を開催いたします！！

「専門家が行くがんばる会社応援セミナーシリーズ第4弾」申込書

FAX: 06-6354-0063

申込期限：2020年2月14日

TEL: 090-7341-8928

連絡先：kyodojimu0214@gmail.com (担当：沼)



貴社名			
住所			
参加者	懇親会	参加	不参加
E-mail	TEL		

発信 協同組合尼崎工業会

次回開催予定

「専門家が行くがんばる会社応援セミナーシリーズ第5弾」
2020年6月後半に、次回セミナーを開催いたします。
乞うご期待！！

