

- 開催日時・・令和4年7月7日(木) 11:00-17:00、8日(金) 11:00-15:00
- 開催場所・・ベイコム総合体育館(尼崎市記念公園)サブアリーナ
- 参加費・・**1社との面談につき3,000円**(当フェア出展者は無料)
- お申込・・裏面の参加申込書にご記入の上、メール・ファックスにてお申し込みください。※5月31日(火)17:00必着
※お申し込みいただいても、参加予定企業等の意向によりご面談いただけない場合があります。

No.	参加予定企業名	主な事業	ニーズ
1	イオンタウン(株)	弊社は、イオングループで、全国152ヶ所で商業施設を管理運営しております。	当社施設(イオンタウン)へのご出店を希望される地元企業様ございましたら是非ご検討下さい。 当社の施設に店舗を構えて飲食の提供やお菓子等の販売をしませんか。 ・飲食店 喫茶店、お好み焼き、たこ焼き、焼きそば、ラーメン、中華、定食屋さん等 ・お惣菜等 お漬物、からあげ、とんかつ、てんぷら、お弁当(スーパーマーケットとの調整あり) ・お菓子等 ケーキ、和菓子、お饅頭、おはぎ、おせんべい、ご当地お菓子等 ・衣料関係 オリジナルTシャツ、婦人服、帽子、シューズ、ランドセル等 ・雑貨関係 おしゃれ小物、骨とう品、絵画、食器等
2	(株)ギフトパッド	法人向け、地方自治体向け、あらゆる業種・業界に展開し、企業や地域が抱える課題をギフトパッド独自のプラットフォームで解決します。 システム開発など、フレキシブルな対応が可能ですので、どんな事でもお気軽にご相談ください。 独自開発したプラットフォームを通じて、販促キャンペーンや顧客とのリレーション構築を目的としたノベルティ・ギフト・クーポンをDX化、企業のDX推進や地域活性化に貢献します。 また、メーカー・生産者様の小売・EC以外の販路拡大、商材の認知向上にも貢献します。 ■主な取扱商品 ・3X's ticket、Ticket Button、DX Platform、Premium Coupon System、region Pay、みやげっと	・デジタルギフトに興味がある、検討中の企業 ・アウター、インナーキャンペーンにおけるギフト選定などの販促業務に困りの企業 ・自社商品をオンラインにて拡販したい企業 ・販促のDX化に興味がある、検討している企業
3	SmileCircle(株)	おいしいを舞台へ。私たちは「食」を見つける黒子です。	大手での販路がない珍しい商品を探しています。 こだわりの製造や原料で生産量も少ないが特別おいしい物の商品化をお手伝いします。 ※類似品(他社)との違いや商品についてお教えください。
4	(株)ダイエースペースクリエイト	企業理念は、best solution ando best creation for the retailで御座います。 商業施設における催事スペースと催事業者様をコーディネートしております。	地域物産展や単品物販催事企画、及び販売代理店事業への取組み可能なお取引先様。
5	(株)東急ハンズ	4月よりカインズグループとして新たなスタートを切りました。 お客様の生活文化の創造をお手伝いするという理念のもと様々な商品を取り扱っています。店頭のみならずECや海外、企業等への企画販売など様々な販売チャンネルを持っています。法人・個人は問いませんので積極的なエントリーをお待ちしています。	・独自素材・技術や伝統工芸・伝統技術をお持ちでBtoCに興味をお持ちの事業者さま、新たにBtoCを始めたい事業者さまで製品化をお考えまたは製品が御有りになる事業者さま。 ・POP販売、催事販売可能な事業者さま。※生鮮3品、乳製品、冷凍・冷蔵、店頭調理品は除きます。
6	(株)丸金	日本各地の工芸品など、本物の良さを感じることのできる商品、ハンドメイドで大量販売がしにくい商品を探しています。商品作りに専念されているメーカー様の商品で、出来る限り「販売」を弊社にお任せ下さるメーカー様と取り組みさせていただきます。また、売り先(商流)をしっかりと吟味されるメーカー様の商品を「WEBページ」を充実させて安定した価格で商品を育てながら販売させていただきます。	製造された商品の売り先(商流)をしっかりと把握しながら、商品を大切に販売される企業様と取り組みたいです。安売り競争や乱売を容認せずに「お客様の欲望に応える商品を無策で売るよりも、お客様のためになる、喜ばれる商品をコツコツ売る」ことを重視されるメーカー様を探しております。大量仕入れは出来ませんが、お互いのリスクを抑えじっくり長くお付き合いが出来ることを目指しています。 重視しているキーワードは、「日本道」、「和の生活」、「古きよき伝統を楽しめる」です。
7	(株)三越伊勢丹(A)	2020年グループ売上高8000億円以上、伊勢丹新宿本店・三越日本橋本店を中核に、国内48店舗を構える日本の百貨店業で1位の売上を誇る小売リグループです。	美味しさの追求と、高いレベルでの安心安全が担保されていることを前提として、提案内容に下記要件が1つでもあればお聞かせいただけると幸いです。 ・世界初、日本初または貴社独自の技術を活用した素材・商品・サービス ・素材または作り手にストーリー性があり、購入されたお客様が「誰かに伝えたい」となるポイント ・商品または素材そのものがSDG'sにつながるものであるか
8	(株)三越伊勢丹(B)		・1週間の催事販売ができるお取組先 総菜、菓子、冷凍品を中心に、1週間の催事販売ができるお取組先を探しています。 高品質・高付加価値・ストーリー性のある商品であれば価格は高くも構いません。 ・産直EC販売ができるお取組先 自宅用の産直ECサイトに出品できる商品を探しています。 単価4,000円以上の商品を掲載しており、基本的に自宅用のサイトになります。(ギフトも掲載可)
9	(株)名鉄レストラン	レストラン、売店及びドライブインの経営、外食産業全般に係わる事業・商品卸・販売業を営んでいます。	食品・お菓子(多量SAで関西土産として販売できる商品)

※参加予定企業については随時調整していますので追加・削除されることがございます。

お申込書は裏面

下記注意事項等を了承して以下の通り申込みします。※黄色部分ご記入・水色部分ご選択のうえ、ご提出をお願い致します。

▼マッチング希望企業

マッチング希望企業(複数可)	No	企業名	No	企業名
※ご案内チラシをご参照のうえ、No、企業名をご記入ください。				
※お申し込みいただいても、マッチング希望企業等の意向によりご面談いただけない場合があります。				

マッチング情報

▼貴社情報

企業名(正式名称) または屋号	フリガナ	代表者氏名・役職		フリガナ
所在地 (郵便番号・都道府県も記入願います。)	〒			
代表電話番号	代表FAX番号			
URL	資本金		万円	従業員数
業種	1.製造業	2.建設業	3.小売・卸売業	4.流通業
	5.サービス業	6.飲食業	7.官公庁	8.その他
ご担当者様氏名・部署	フリガナ	ご担当者様FAX番号		
		ご担当者様電話番号		
ご担当者様メールアドレス				
従業員数(名)	資本金(万円)		売上高(万円)	
主な取引先				
取引金融機関				
認証資格等				
工業系:コア技術や得意とする技術分野	※自社の技術・製品について詳しくご記入ください			
商業系:主な取扱商品				
工業系:提案技術・製品・サービスの内容を掲載願います。	※面談希望企業などの技術に対しての提案が具体的にご記入ください			
商業系:提案商品の特徴、製造行程・管理体制等を記載願います。				
主要設備/研究装置				
本提案におけるパテントの有無	1.あり	2.なし	別添添付資料の有無	1.あり 2.なし
	作成日		年 月 日()	

企業情報

※上記提案の製品・技術に関する説明資料(会社案内・製品写真・商品写真等)を添付してください。

※お申し込みいただいても、マッチング希望企業等の意向によりご面談いただけない場合がありますことを予めご了承ください。

※参加申込書に記載されている情報・説明資料については、マッチング希望企業様への情報提供を目的として、尼崎産業フェア実行委員会・兵庫県信用金庫協会・信金中央金庫にて共有いたしますことをご了承願います。

ご提出先	こちらのExcelファイルに御社情報を追記し、メール添付でご提出 (メールがない場合)FAXご提出	info@amafair.com FAX: 06-6695-7939	あまがさき産業フェア2022事務局
お問い合わせ:	tel: 06-6563-9539 平日10:00-18:00 ※ビジネスマッチングに伴う各種手続きについては、上記の事務局よりご連絡させていただきます。		

- 主催 尼崎産業フェア実行委員会(構成: 尼崎市、尼崎信用金庫、尼崎商工会議所、尼崎経営者協会、(協)尼崎工業会、(公財)尼崎地域産業活性化機構、経済団体推薦企業)
- 協力 (大手企業招聘) 兵庫県信用金庫協会(川上・川下ビジネスネットワーク事業事務局)、信金中央金庫

事務局使用欄
担当CD